

证券代码：300682

证券简称：朗新科技

朗新科技集团股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2021-04

投资者关系 活动类别	业绩说明会
参与单位名称及人员姓名	通过同花顺路演平台参与朗新科技 2020 年度网上业绩说明会的投资者。
时间	2021 年 04 月 12 日下午 15:00-17:00
地点	同花顺路演平台（网络远程方式）
上市公司接待人员姓名	董事、总经理郑新标先生，董事、副总经理彭知平先生，董事会秘书、副总经理王慎勇先生，财务总监鲁清芳女士，独立董事林中先生。
投资者关系 活动主要内容介绍	<p>公司于 2021 年 4 月 12 日（星期一）下午 15:00-17:00 在同花顺路演平台举行 2020 年度网上业绩说明会。本次业绩说明会采用网络远程的方式举行。业绩说明会问答环节内容如下：</p> <p>1、我记得贵公司好像有打算去海南发展。是否有这么回事？</p> <p>答、按照中央部署，正在海南全岛建设自由贸易试验区和中国特色自由贸易港，这对于公司的新外贸数字化赋能业务将带来很好的发展机遇，公司已在海口和三亚设立了相应的业务子公司。非常感谢您对公司的关注。</p> <p>2、请问郑董：公司未来 5 年规划？</p> <p>答、朗新科技集团未来将坚定聚力产业数字化，通过新一代信息技术助力产业转型升级、构建数字生活场景平台，以 B2B2C</p>

的业务模式，深耕能源服务、生活服务、城市服务等领域，通过系统建设、平台运营、用户服务，助力产业创新和升级，创造并分享新的价值。谢谢！

3、请问贵公司与未来电视是采用何种方式合作的？未来前景如何？谢谢

答：您好！公司与未来电视形成了相互信任、合作共赢的长期伙伴关系，共同服务于互联网电视用户。公司负责互联网电视平台建设、系统维护、运营支撑、大数据分析、业务推广、售后及客户服务，将丰富的互联网电视内容呈现在家庭用户面前，并基于用户的活跃和点播情况参与分成。截止到2020年底，服务的互联网电视在线用户数超过5,600万家庭用户，在中国移动互联网电视业务领域保持着市场领先优势，未来发展前景良好。谢谢！

4、请问贵公司投资万达信息意义何在？该公司市值管理比较失败，有没有前车之鉴值得朗新注意的？

答：您好，本次投资基于双方战略协同，万达信息（300168）作为中国人寿战略投资的科技企业，是国内领先的智慧城市整体解决方案提供商，朗新科技以B2B2C的业务模式，深耕能源服务、生活服务、城市服务等领域，双方在数字城市的建设、运营、服务领域有长期深度合作的空间。谢谢关注！

5、贵公司有涉足智慧电厂，智慧矿山，智慧水务类产品不？

答：您好！公司没有涉足智慧电厂和智慧矿山的产品和服务，公司在智慧水务领域有提供SaaS服务。谢谢！

6、四季度利润暴增，明显高于前三季度，请解释说明下。

答：您好！公司有相当比例软件及技术服务收入来自电网公司及其下属企业，电网公司垂直管理的特性，决定了电网公司内部投资审批决策、管理流程都有较强的计划性。受电网公司内部

年度工作计划以及合同流程管理的限制，公司下半年签署合同较多，项目验收报告也主要在下半年完成，造成公司下半年确认收入较多。对此，公司已积极对接电网客户计划和流程，主动沟通，与电网客户建立紧密的协作机制，增加业务计划的可预期性。谢谢！

7、请问新一代电力营销系统已经在哪些网省签订合同？今年预计会签哪些网省？

答：新一代电力营销系统的建设还没有进入全面实施阶段，公司深入参与了新一代电力营销系统的试点建设工作，已经获得相应的合同，未来将更广泛参与新一代电力营销系统的建设工作。谢谢！

8、邦道科技和易视腾有没有上市打算？

答：您好！邦道科技和易视腾目前没有独立上市的打算，谢谢！

9、主持人，下午好，我想问郑总两个问题，一个是互联网电视业务这块，刨除智能硬件之外的业务 2020 增长情况，以及 2021 年 Q1 的增长情况。第二个问题，公司介入的行业很多，如外贸、金融、气象、工业互联，公司在这块的战略考虑是怎样的？谢谢！

答：您好，2020 年刨除硬件业务，易视腾业务同比增长接近 60%。2021 年易视腾互联网电视平台将和运营商一起，持续扩大平台在网用户数，并通过深度运营提高平台的活跃度，实现基础分成和增值分成收入的持续稳定增长。谢谢！

10、近几年公司业务布局新跨入不同行业或领域（外贸、金融、气象、工业互联等），请问郑总，公司在业务方面的战略是怎样的？

答：您好！未来，朗新科技将坚定聚力产业数字化，持续深

耕能源服务、生活服务、城市服务等领域，通过系统建设、平台运营、用户服务，助力产业创新和升级，创造并分享新的价值。
谢谢！

11、请问该公司的商誉未来三年内是否有减值计提风险？

答：您好，公司商誉主要由重组邦道科技产生，邦道科技主要以线上生活缴费等场景化支付及相关数字化运营服务为主，业务增长稳定，受疫情影响较小，且邦道科技 2018、2019、2020 年度已实现业绩均大幅超过业绩承诺，未发现存在减值风险。公司严格按照《企业会计准则》及公司会计政策等相关规定评估和判断。谢谢关注！

12、郑总您好，请问朗新为什么这段时间连续控参股或投资万达信息，思源政通，十六进制。

答：您好！朗新科技聚力产业数字化，持续深耕能源服务、生活服务、城市服务等领域，相关投资有助于公司在这些领域拓展业务发展机会，谢谢！

13、郑总，您好！想请问一下新耀能源，新电途，蚂蚁充电之间的区别。新电途是不是微信端的，蚂蚁充电是不是支付宝。

答：您好！2020 年，公司抓住新能源汽车和充电服务市场高速发展的历史机遇，在聚合充电服务场景上取得突破，通过支付宝、高德地图等超级入口，为新能源车主提供距离近、价格低、充电快、体验好的充电服务。未来，朗新科技将致力成为中国最大的第三方聚合充电服务平台。谢谢！

14、首先感谢全体员工的辛勤工作，公司一季度取得了良好的业绩。请问贵公司在智慧停车的业务发展情况如何及大都会地铁 APP 是采取何种合作方式的，谢谢。

答：在智慧停车业务领域，公司一方面和物业集团开展合作，目前已签约十几家头部物业集团客户，覆盖约 5000 个停车场；

同时，公司也在 G 端积极拓展城市级停车平台的建设和运营，目前已在云南曲靖和山东滕州等多个城市实现业务落地。由邦道科技承建及运营的上海申通地铁 Metro 大都会 APP，支持每天千万级用户访问，实现全国 10 多个核心城市地铁或公交的互联互通，有关媒体评为国内地铁出行 APP 的标杆产品。谢谢！

15、我们中小投资者最为关心的莫过于股价问题。对于公司基本面，就公司的披露信息来看可以说非常优秀，但是公司二级市场的股价确无法体现公司良好的发展态势。虽然公司耗资 1 个多亿来回购，但是对于投资者的信心恢复还没有体现出来，请问公司后续还有何举措提振投资者信心？谢谢。

答：您好，公司长期重视公司价值和股东回报，将坚持公司业务发展战略，加大研发投入，持续提升盈利能力，把做好企业经营作为市值管理工作的核心。公司将努力做好经营管理工作，为公司市值提升提供良好的业绩支撑，并持续做好信息披露和投资者沟通，提振投资者信心。谢谢！

16、请问去年的利润下降是因为易视腾的业绩不达预期吗？如果是的话，那 2021 年是否有具体的措施加以改善？

答：您好！2020 年公司实现归属于上市公司股东的净利润 7.07 亿元，同比下降 30.69%，下降系 2019 年净利润含因重大资产重组收购邦道科技产生的一次性投资收益 4.99 亿元；归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润 5.84 亿元，同比增长 43.86%，公司经营业绩持续快速增长。谢谢！

17、一季度业绩怎么样？

答：您好！公司 2021 年 4 月 9 日发布 2021 年一季度业绩预告，实现归母净利润 4,877.52 万元-5,051.72 万元，同比增长 40.00%-45.00%。扣除股份支付影响后，归母净利润 7,577.52 万元-7,751.72 万元，增速为 71.56%-75.50%。谢谢！

18、请问贵公司对未来市值规划如何？是否有目标和信心将公司做成 500 亿市值的上市公司？

答：您好，公司对未来发展充满信心，将坚定聚力产业数字化和平台业务发展战略，以 B2B2C 的业务模式，深耕能源服务、生活服务、城市服务等领域，保持业绩持续增长，为公司市值提升提供良好的业绩支撑，积极回报投资者，我们也相信资本市场会发掘公司的价值，谢谢！

19、你好，贵公司与良信共投的基金现在什么个情况？

答：您好！公司与良信共同出资的基金专注于电力、电子以及其他智能应用领域的投资，目前运作良好，谢谢！

20、公司近期进行的股票回购，是用不员工股权激励还是股票注销？

答：您好！公司近期回购的股份用于实施股权激励计划或员工持股计划，谢谢。

21、请问投资十六进制公司对贵公司未来业绩的影响？

答：十六进制专注于为全国中小学提供校内课堂精准教学 SaaS 云平台服务及相关产品，符合教育发展趋势和国内政策要求，公司投资十六进制将为公司的数字城市和数字生活业务带来更丰富的场景，为用户带来更好的体验。谢谢！

22、公司在海外市场有快速增长，请问在疫情情况下，海外市场的前景如何？今年公司经营上有哪些针对海外市场发展的策略？

答：您好！目前，海外业务在集团总收入占比较低。公司将以“一带一路”沿线国家为重心，坚持“技术出海+当地合作伙伴”的模式，共同挖掘海外市场的机会。谢谢！

23、能否公布下公司十大流通股情况，截止 2021 年 3 月 31 日？

答：您好！有关股东情况请关注公司后续相关公告，谢谢。

24、公司对目前二级市场股价的波动较大有何看法？除了之前的回购外还将会采取怎样的措施，如何来保证中小投资者的权益。

答：您好！公司重视长期价值和股东回报，将坚持公司业务发展战略，加大研发投入，持续提升盈利能力，努力做好经营管理工作，并持续做好信息披露和投资者沟通，提振投资者信心。谢谢！

25、请问郑总到 2021 年底，朗新聚合充电平台所连接的充电桩预计会达到多少万？预计实现的充电度数会达到多少？以及到 2022 年底，2023 年底，计划达到什么具体规模。

答：您好！2021 年第一季度，尽管受到年初疫情反复和春节出行减少的影响，公司的聚合充电服务业务仍然实现了快速增长，截止 2021 年一季度末，平台已累计接入充电运营商接近 250 家，实现了和星星充电、云快充等头部运营商的平台打通，覆盖的充电桩数量超过 30 万，服务新能源充电车主数已超过 70 万，一季度聚合充电量已超过 5,000 万度。朗新科技将致力成为中国最大的第三方聚合充电服务平台。谢谢！

26、请问王总，运营上海地铁 MetroAPP，公司与上海地铁申通集团在商业模式上是怎样的，也是业务分成吗？

答：您好！公司为上海地铁提供 MetroAPP 的技术开发和运营服务，以技术服务费和运营服务费的方式结算，未来将尝试拓展新的商业服务场景和业务分成模式，谢谢！

27、关于公司对于自身定位是什么，公司电网业务受政策面影响较大，风险控制方面如何规避。电网业务有没有被南方电网收购的风险

答：朗新科技聚力产业数字化，通过新一代信息技术助力产

业转型升级、构建数字生活场景平台，以 B2B2C 的业务模式，深耕能源服务、生活服务、城市服务等领域，助力产业创新和升级，创造并分享新的价值。朗新科技将抓住能源革命和能源数字化双重推进带来的重大机遇，结合自身在能源电力行业的先发与深耕优势，为数字化转型的电网和能源企业提供有竞争力的能源互联网解决方案。南方电网是公司重要合作伙伴，不存在被收购的风险。谢谢！

28、与上海地铁合作模式今年会在别的城市复制吗？

答：您好！一方面公司通过与上海地铁 MetroAPP 推动城市间的互联互通来实现业务拓展，另一方面，公司也正在其他城市推广地铁服务的技术开发与运营业务。谢谢！

29、凭着不错的业绩及发展前景，公司领导层是否考虑邀请机构前来实地的考察调研？目前来看贵公司的股份机构持有的不多，现有的股价不能够反应贵公司真实的投资价值，也保护不了中小投资者的利益。

答：您好！公司非常重视与机构投资者的沟通，目前正在为邀请机构前来实地调研的工作做准备，谢谢！

30、公司控股股东今年有无二级市场减持的需求和计划？

答：您好！公司控股股东目前没有二级市场减持的计划，谢谢！

31、请问公司项目周期一般多长，收款方式一般是什么样的

答：公司有服务于大型机构如电网、燃气及政府机构的大型项目，也有服务于中小企业的小型项目，因此项目周期从数天到一到两年不等，典型如服务于电网的大型项目周期将达半年甚至一年，收款一般分阶段，有签订合同后的预付款，上线后的上线款以及验收后的验收款，质保期结束后的质保款。

32、作为长期投资朗新的小股民，结合历年业绩以及增长，

	<p>由衷希望朗新在二级市场市值在 300 亿以上,请问管理层是否有信心! ?</p> <p>答: 您好,感谢您对公司的关注与支持! 公司对未来发展充满信心! 在软件服务领域,随着“碳达峰、碳中和”目标的提出,朗新科技将抓住能源革命和能源数字化双重推进的重大机遇,推动和引领能源数字化的发展,为能源行业和客户创造更多的价值。在平台运营领域,服务业的数字化转型将释放巨大产业红利,朗新科技的生活缴费、聚合充电、公共出行、全域停车、数字社区等数字生活场景不断丰富。我们相信资本市场会发掘公司的价值,谢谢!</p>
附件清单 (如有)	无
日期	2021 年 04 月 12 日